

DESCRIPCIÓN



CPA-Hybrid

2023

Cómo funciona el programa CPA-Hybrid

> CONCEPTO

La experiencia de TeleTrade de más de 25 años, incluso en el desarrollo de programas de afiliados, ha mostrado que el modelo clásico de CPA no está justificado en las realidades actuales, en las condiciones actuales del mercado, en el desarrollo de la tecnología, así como en el campo del comercio algorítmico. La Compañía decidió dejar el modelo de CPA Flat y construir para los agentes un programa de afiliados transparente, desde el punto de vista de la generación de ingresos.

EL CONCEPTO DEL PROGRAMA SE BASA EN LAS SIGUIENTES TESIS:

- **Al agente se le paga el 100% de los ingresos del broker** en forma del spread y comisiones recibidas por realizar operaciones desde el primer depósito del cliente.
- El broker TeleTrade, después de pagar la remuneración al agente, comienza a **recibir los ingresos de las siguientes operaciones comerciales** del cliente atraído.

Con este concepto de construir un programa de afiliados, la Compañía está protegida de agentes deshonestos, y el esquema de pago se vuelve transparente para los agentes. El agente sabe de dónde proviene físicamente su remuneración.



> DESCRIPCIÓN DE CPA-HYBRID

A primera vista, el programa CPA-Hybrid de TeleTrade parece bastante complejo y confuso, pero, es absolutamente transparente para los agentes, al dar un poco de tiempo para conocerlo. Además, la Compañía proporciona a los agentes estadísticas avanzadas sobre los pagos en la sección "Programa de Afiliados" en el Área Personal.

LA ESTRUCTURA DE PAGOS DEL ESQUEMA CPA-HYBRID PARA AGENTES SE DIVIDE EN 3 PARTES:

CPL - pago por un cliente verificado

CPA - pago por actividad de un cliente

Rebate - pago de parte del spread y comisiones

Veamos con más detalle cada uno de estos pagos.



Cómo funciona el programa CPA-Hybrid

CPL - pago por un cliente verificado

Un cliente se considera verificado después de registrarse en la Compañía, verificar su identidad, depositar al menos 50 USD a la cuenta comercial y realizar al menos una operación comercial.

CPL: el pago a la cuenta del agente se realiza al día siguiente después de realizar la primera operación comercial. El monto del pago depende del país de registro del cliente, es decir, de la pertenencia del país a un grupo específico.

Grupo 1 - **20 USD**

Grupo 2 - **10 USD**

Grupo 3 - **5 USD**

La lista de grupos de países puede encontrar aquí

<https://teletradepartners.com/es/country>

CPA - pagos por actividad

Los pagos de CPA del programa de agentes dependen de la actividad de clientes y representan el 90% del spread y comisiones pagadas por un cliente durante la actividad comercial.

La remuneración del agente se paga semanalmente sobre la base de los resultados de las operaciones del cliente durante la semana que terminó. Los pagos son acumulativos y suman el 100% del primer depósito del cliente, pero no más que el monto máximo, dependiendo del país de registro del cliente.

Grupo 1 - **500 USD**

Grupo 2 - **400 USD**

Grupo 3 - **300 USD**

La lista de grupos de países puede encontrar aquí

<https://teletradepartners.com/es/country>

Rebate

Independientemente del cumplimiento de las condiciones de las partes CPL o CPA del programa de afiliados, la Compañía siempre paga al agente el 10% del spread y comisiones por operaciones comerciales realizadas por parte de los clientes del agente. Estos pagos no están limitados en cantidad y tiempo. Es decir, el agente recibirá pagos por un cliente, mientras su cliente esté activo.

Por lo tanto, la Compañía paga al agente según el programa CPA-Hybrid el 100% del primer depósito del cliente, y luego, de forma continua, el 10% del spread y comisiones.

Cómo funciona el programa CPA-Hybrid

> EJEMPLO DE PAGOS

Un cliente del agente de los Emiratos Árabes Unidos (EAU) se registró en su Área Personal el 01.05.2023 y depositó a su cuenta comercial 700 USD.

PAGOS PREVISTOS:

CPL - **20 USD**

CPA - **500 USD**

Rebate - **10 %**

--- 01.05.2023 ---

El cliente abrió la primera transacción.

02.05.2023 a la cuenta del agente se pagaron **20 USD** por la parte de CPL.

Informe en el Área Personal

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Pagado	Pagado enTotal
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	0 USD	20 USD	0 USD	0 USD	20 USD

Cómo funciona el programa CPA-Hybrid

--- Semana 01.05.2023 - 07.05.2023 ---

El cliente ha realizado operaciones comerciales y pagó un total de 100 USD del spread y comisiones.

06.05.2023 (sábado) a la cuenta del agente se pagó **90 USD** por la parte de CPA.

El saldo de los pagos de CPA es de 410 USD.

Durante la semana, al agente se le pagó el 10% del spread y comisiones, los pagos totales ascendieron a 10 USD.

Informe semanal

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Pagado	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	100 USD	0 USD	90 USD	10 USD	100 USD

Informe completo del cliente

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Pagado	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	100 USD	20 USD	90 USD	10 USD	120 USD

--- Semana 08.05.2023 - 14.05.2023 ---

El cliente ha realizado operaciones comerciales y pagó un total de 200 USD del spread y comisiones.

13.05.2023 (sábado) a la cuenta del agente se pagó **180 USD** por la parte de CPA.

El saldo de los pagos de CPA es de 230 USD.

Durante la semana, al agente se le pagó el 10% del spread y comisiones, los pagos totales ascendieron a **20 USD**.

Informe semanal

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Pagado	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	200 USD	0 USD	180 USD	20 USD	200 USD

Informe completo del cliente

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Pagado	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	300 USD	20 USD	270 USD	30 USD	320 USD

Cómo funciona el programa CPA-Hybrid

--- Semana 15.05.2023 - 21.05.2023 ---

El cliente ha realizado operaciones comerciales y pagó un total de 300 USD del spread y comisiones.

20.05.2023 (sábado) a la cuenta del agente se pagó **230 USD** por la parte de CPA.

El saldo de los pagos de CPA es de 0 USD: la comisión de CPA se pagó en su totalidad.

Durante la semana, al agente se le pagó el 10% del spread y comisiones, los pagos totales ascendieron a **30 USD**

Informe semanal

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Paid	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	300 USD	0 USD	230 USD	30 USD	260 USD

Informe completo del cliente

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Paid	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	600 USD	20 USD	500 USD	60 USD	580 USD

--- Semana 22.05.2023 - 28.05.2023 ---

El cliente ha realizado operaciones comerciales y pagó un total de 200 USD del spread y comisiones.

Por la parte de CPA no hay pagos pendientes, porque fueron pagados en su totalidad.

Durante la semana, al agente se le pagó el 10% del spread y comisiones, los pagos totales ascendieron a **20 USD**.

Informe semanal

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Pagado	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	200 USD	0 USD	0 USD	20 USD	20 USD

Informe completo del cliente

Cliente	Depósito Inicial Neto	CPA Esperado	Spread total y Comisiones	CPL Pagado	CPA Pagado	10% Pagado	Pagado en Total
1 Cliente 1 Nº 123456789 Cuenta 123456	700 USD	500 USD	800 USD	20 USD	500 USD	80 USD	600 USD

Por lo tanto, TeleTrade paga por un cliente el 100% de los ingresos recibidos del primer depósito del cliente en forma del spread y comisiones. Después de pagar la parte de CPA, la Compañía continúa pagando una remuneración al agente en forma del 10% del spread y comisiones.

Cómo funciona el programa CPA-Hybrid

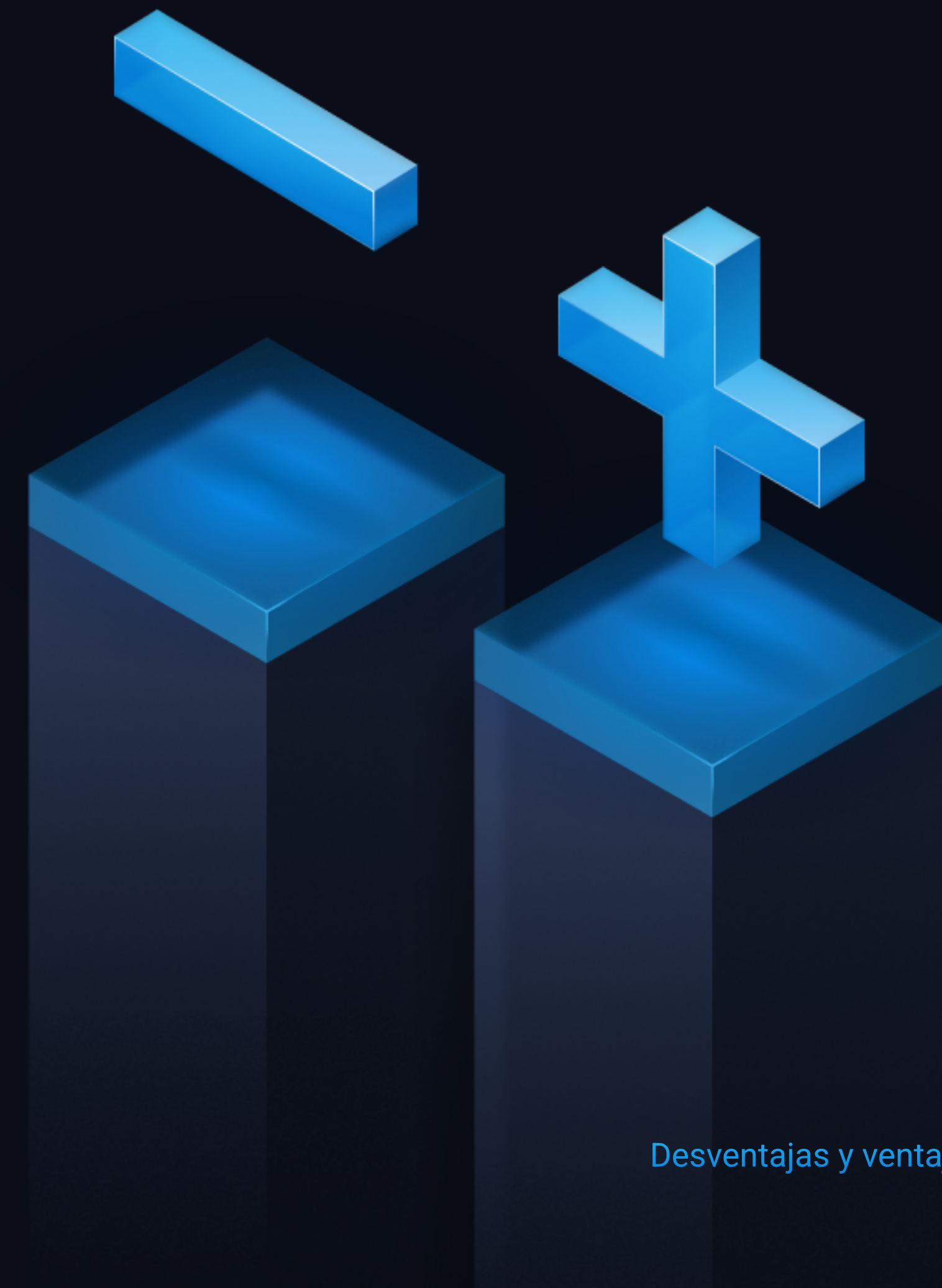
Desventajas y ventajas

El programa de afiliados CPA-Hybrid tiene una serie de desventajas y ventajas para los agentes.

La principal desventaja de CPA-Hybrid, en comparación con el clásico CPA Flat, son las condiciones más difíciles para obtener la parte principal de la remuneración por la actividad de clientes, porque la mecánica en el programa CPA-Hybrid está condicionada por las realidades del mercado. Además, las condiciones complejas se compensan por no tener requisitos estrictos para los agentes, los clientes de los agentes, los plazos, etc., cuyos detalles están descritos en el historial del desarrollo de los esquemas de CPA.

El segundo inconveniente del programa CPA-Hybrid, en comparación con el clásico CPA Flat, es la complejidad de la mecánica de asignación de remuneraciones.

TeleTrade compensó esta desventaja con el hecho de no tener fecha de cálculo y frecuencia de pago.



CPA-HYBRID DE TELETRADE

Condiciones de la actividad comercial de los clientes (rotación de los clientes)

Condiciones menos favorables

La mecánica de pagos al agente depende únicamente de comisiones reales del cliente.

Instrumentos disponibles para los clientes

Sin limitaciones

No importa con qué instrumentos opere el cliente, porque los pagos al agente dependen del spread y comisiones.

Límite de pago por cliente

Los pagos son ilimitados

Después del pago por la actividad, el agente recibe el 10% del spread y comisiones de cada operación comercial del cliente mientras el cliente esté activo.

Límites de pago

No hay

La asignación de remuneraciones se realiza en función de la actividad de cada cliente, sin estar vinculada a ningún plazo de tiempo o periodo de informe.

Requisitos para el número de clientes

No hay

Los pagos se realizan por cada cliente.

Otras restricciones

No hay

La mecánica de pago de CPA-Hybrid protege a la Compañía de las acciones de agentes deshonestos.

CPA Flat clásicos

(otras compañías)

Se declaran condiciones favorables

Los instrumentos son limitados

Como regla general, el volumen comercial se contabiliza solo para ciertos grupos de instrumentos, la mayoría de las veces de FX.

Los pagos están limitados por las condiciones

Cuando un cliente del agente ha cumplido con las condiciones del volumen comercial, un broker paga al agente una comisión. En el futuro, el agente no recibirá pagos por la actividad comercial.

Hay

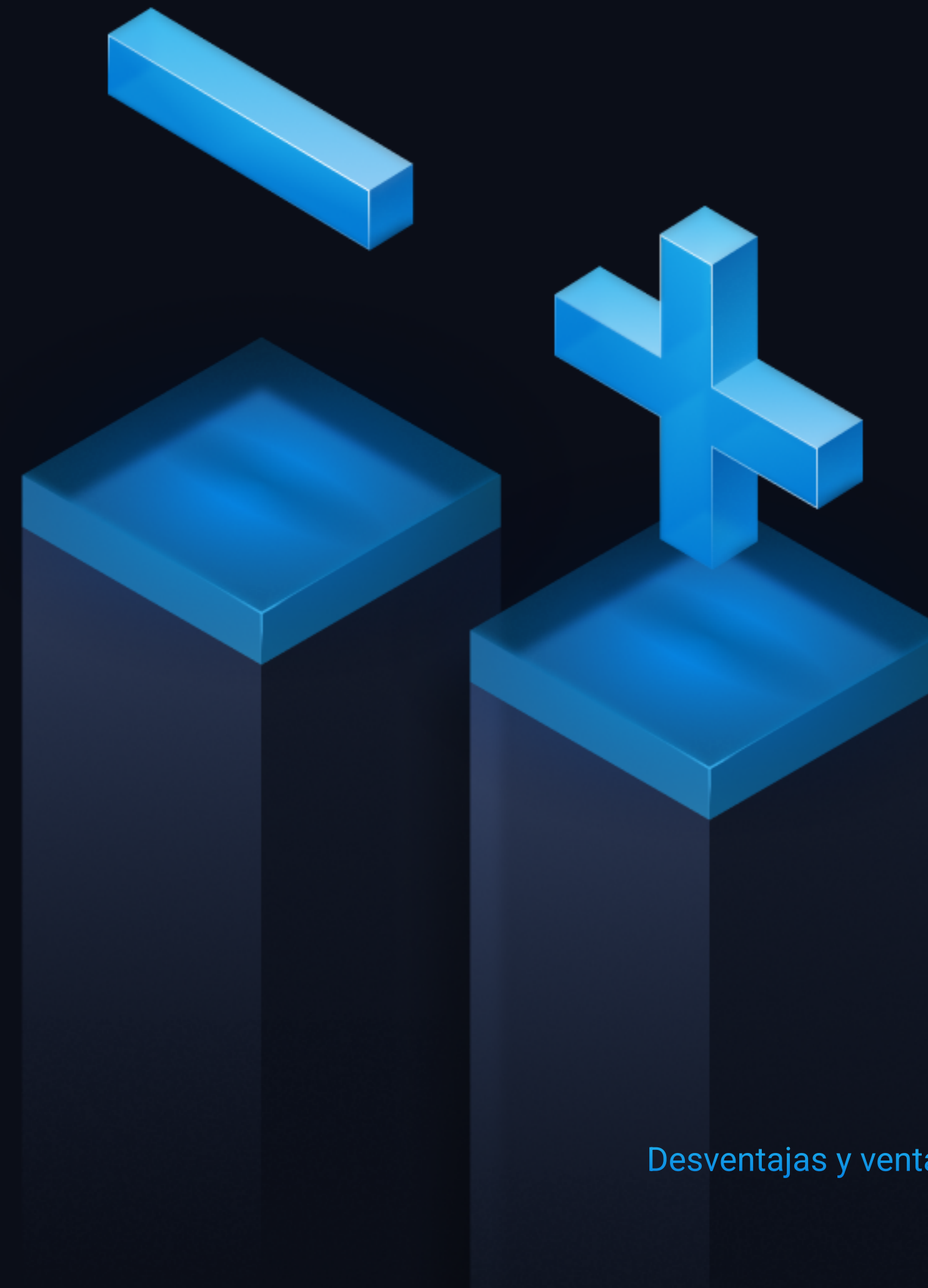
Por lo general, en el plan CPA Flat, la remuneración del agente se realiza en una fecha específica en función de los resultados de su trabajo durante el período de informe.

Hay

Por lo general, un broker establece condiciones para la cantidad de clientes que el agente debe atraer para recibir pagos.

Puede haber

Se utilizan para protegerse contra agentes deshonestos.



Desventajas y ventajas

La historia del desarrollo de esquemas de CPA

> EL SENTIDO DE CPA POR PARTE DEL BROKER

Los programas de CPA son el pago de un anunciante a su agente por ciertas acciones de su cliente. Un anunciante, al ejecutar programas de afiliados generalmente entiende y evalúa la relación entre los ingresos futuros de los clientes y los costos de remuneración de los agentes.

Los programas de CPA en la esfera financiera llegaron hace bastante tiempo, y, como regla general, consisten en lo siguiente: una compañía paga al agente una alta remuneración por el cliente (por depositar), con la condición de que el cliente realice un cierto volumen comercial fijo.

En el futuro, un broker cuenta con una cooperación a largo plazo con el cliente, es decir, el crecimiento de su portafolio, el aumento del volumen comercial y, como resultado, el aumento de las comisiones totales, que son los ingresos directos de una organización financiera.

Por ejemplo, la condición es: CPA 500 USD - 5 lotes, significa que un broker paga al agente 500 USD, siempre que el cliente del agente deposite al menos 500 USD y realice el volumen comercial de 5 lotes.



> MATEMÁTICAS DE CPA (CPA FLAT)

Cuando los modelos de CPA se hicieron populares en el campo financiero, las condiciones comerciales para los clientes eran bastante estrictas (altas) y el volumen comercial requerido de 5 lotes con pagos de 500 USD al agente era comparable a los ingresos de un broker de 5 lotes.

En consecuencia, si el cliente continuaba (después del volumen de 5 lotes) cooperando con un broker, ese broker comenzaba a recibir ingresos por la atracción del cliente. Y si el cliente dejaba de cooperar con un broker, ese broker tenía una pequeña pérdida relacionada con el cliente. Pero, sin embargo, al escalar el modelo, seguía siendo efectivo.

Desde la introducción de los modelos de CPA, ha pasado bastante tiempo y las condiciones comerciales en el mercado financiero para los clientes han mejorado varias veces, al menos se quintuplicaron.



Comparemos las condiciones y veamos qué matemáticas hay detrás de los programas clásicos de CPA (CPA Flat). Por ejemplo, 500 USD-5 lotes, y cómo se ajustan a la realidad actual.

---	Antes	Actualmente
Ingresos de un broker de FX	30-50 USD por lote	7-14 USD por lote
Comisiones de un cliente de 5 lotes	150 - 250 USD	35-70 USD
Actividad de un cliente	4.5 lotes al mes por 1 000 USD de la cuenta	2.3 lotes al mes por 1 000 USD de la cuenta
Estadísticas de recuperación de 500 USD	~2 meses	> 12 meses

Al ver estas estadísticas, está claro que el antiguo formato de las propuestas de CPA (CPA Flat) no corresponde a la realidad del mercado en términos de ingresos, costos y riesgo para un broker.



> DESARROLLO DE CPA Y DE ESQUEMAS

Las estadísticas muestran que los esquemas clásicos de CPA (CPA Flat) matemáticamente no pueden ser rentables para un broker. Y la mejora de las condiciones comerciales para los clientes en toda la industria ha provocado un aumento múltiple de agentes deshonestos que se dedican al lavado de remuneración por comisiones, a través de la "atracción" de clientes afiliados o a través de registros con documentos falsos o prestanombres.

FINALMENTE, LOS BROKERS SE ENFRENTARON A UNA ELECCIÓN:

No mejorar las condiciones comerciales para los clientes



Salir de la competencia

Empeorar las condiciones generales de CPA (por ejemplo, CPA 500 USD - 25 lotes)



Perder participación de mercado en marketing de afiliados

Implementar restricciones ocultas y luchar contra agentes deshonestos



Los agentes honestos y sus clientes reales serán afectados

Los brokers, en su mayoría, eligieron la tercera opción.



Desarrollo de CPA y desarrollo de esquemas

LAS OPCIONES DE RESTRICCIONES OCULTAS:

- Pago únicamente por un número mínimo de nuevos clientes al mes
- Pago por clientes atraídos en el período pasado se realiza únicamente cuando se atraen nuevos clientes en el período actual
- Pago se realiza una vez al mes
- Restricciones sobre instrumentos comerciales que se toman en cuenta
- Pago está vinculado al ROI de los clientes

ESTAS RESTRICCIONES SON CREADAS PRINCIPALMENTE POR LOS BROKERS PARA PROTEGERSE CONTRA LOS ESTAFADORES:

- Clientes afiliados y documentos falsos (o prestanombres)
- Protección contra un fraude rápido (en términos del tiempo)
- Auditoría de clientes de un agente
- Alguna garantía de retorno de pagos a los agentes



Desarrollo de CPA y desarrollo de esquemas

PARALELAMENTE A LAS RESTRICCIONES, LOS BROKERS TIENEN QUE AUDITAR LAS ACTIVIDADES DE LOS CLIENTES DE LOS AGENTES E INCLUSO PONER LÍMITES:

- Verificar a los clientes adicionalmente
- Analizar operaciones comerciales
- Analizar dispositivos
- Retrasar el retiro de fondos

Como regla general, un servicio de seguridad o antifraude detectan a los agentes deshonestos y terminan relaciones con ellos. Pero al final, el esquema CPA clásico con un nombre lucrativo "CPA 500 USD por 5 lotes" para los agentes honestos se convierte en un conjunto de restricciones. Y, un mes después de comenzar a trabajar con un broker, el agente y/o sus clientes tendrán que someterse a verificaciones, cumplir con las condiciones, etc.



Развитие CPA и развитие схем



¡GRACIAS!